



TRAINER-QUALIFIZIERUNG - SELBSTSTÄNDIGKEIT ALS TRAINER / COACH

Wir bieten Ihnen eine Trainer-Qualifizierung in 3 Modulen zu unseren bewährten MCWT-Erfolgskonzepten - Ihre Grundlage für Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit als Trainer und Coach. MCWT steht für mehr als 30 Jahre Know-How und Erfahrung. Profitieren Sie davon!

Möglicherweise möchten Sie:

- neue Kompetenzbereiche erschließen
- sich als Trainer und Coach weiterentwickeln
- mehr Kunden gewinnen und mehr Aufträge umsetzen
- sich ein zweites Standbein schaffen
- von erfolgreichen Workshop-Konzepten profitieren – nicht das Rad neu erfinden müssen

Trainer-Qualifizierung Modul 3:

Erfolgreiche Kundenakquise für angehende und junge Wirtschaftstrainer und Coaches

Beschreibung:

Das Seminar "Erfolgreiche Kundenakquise für angehende und junge Wirtschaftstrainer und Coaches" bietet Ihnen das notwendige Know-how und die effektiven Akquise-Instrumente, um in der Selbstständigkeit erfolgreich Kunden zu generieren und zu akquirieren.

Als angehender oder junger Trainer oder Coach ist die Kundengewinnung ein entscheidender Faktor für Ihren Erfolg. Dieser Workshop unterstützt Sie dabei, Ihre Akquise-Fähigkeiten zu verbessern und neue Strategien zu entwickeln, um potenzielle Kunden anzusprechen und langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen.

Inhalte

Grundlagen der Kundenakquise:

Die Bedeutung der Kundenakquise für Ihren Erfolg als Wirtschaftstrainer oder Coach

Zielgruppendefinition und Positionierung: Identifizieren Sie Ihre Zielkunden und differenzieren Sie sich am Markt

Die Customer Journey verstehen: Kundenbedürfnisse erkennen und Lösungen anbieten

Akquise-Instrumente und -Strategien

Effektive Marketing- und Werbemethoden für Trainer und Coaches

Online-Präsenz und Social Media: Wie Sie Ihre Expertise sichtbar machen und potenzielle Kunden erreichen

Networking und Empfehlungsmarketing: Nutzen Sie Ihr persönliches Netzwerk zur Kundenakquise

Verkaufs- und Überzeugungstechniken

Verkaufpsychologie: Wie Sie potenzielle Kunden überzeugen und langfristige Beziehungen aufbauen

Kommunikation und Präsentation: Die Kunst, Ihre Dienstleistungen überzeugend darzustellen

Preisgestaltung und Verhandlungstechniken: Setzen Sie den Wert Ihrer Leistungen richtig und verhandeln Sie erfolgreich

Kundenbindung und -pflege:

Langfristige Kundenbeziehungen aufbauen und pflegen

Kundenservice und -zufriedenheit: Wie Sie Ihre Kunden langfristig binden und Empfehlungen generieren

Upselling und Cross-Selling: Nutzen Sie bestehende Kundenbeziehungen, um Ihr Geschäft auszubauen

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an angehende und junge Wirtschaftstrainer und Coaches, die in der Selbstständigkeit erfolgreich Kunden generieren und akquirieren möchten. Es eignet sich sowohl für Berufseinsteiger als auch für Trainer und Coaches, die ihre Akquise-Fähigkeiten verbessern möchten.



Nutzen

Nach dem Seminar werden die Teilnehmer in der Lage sein:
Effektive Akquise-Strategien und -Instrumente einzusetzen, um potenzielle Kunden anzusprechen
Ihre Online-Präsenz und Social-Media-Kanäle gezielt zur Kundengewinnung zu nutzen
Verkaufs- und Überzeugungstechniken einzusetzen, um potenzielle Kunden zu gewinnen
Langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen
Ihre Dienstleistungen erfolgreich zu positionieren und den Wert angemessen zu kommunizieren

Termine für 2024

Trainer-Qualifizierung Modul 3: Seminar mit gesamt 5 Tagen

26./27. und 28. September 2024

11. und 12. Oktober 2024

Ort: Seminarhaus MCWT, Ohlenstedter Quellseen (Niedersachsen) bei Bremen.
Eine Anmeldung zur Qualifizierung kann ausschließlich nach vorheriger Kontaktaufnahme erfolgen.

Aufgrund der sehr begrenzten Teilnehmerzahl wird eine sehr zeitige Anmeldung zur Qualifizierung empfohlen!

Kosten

Gesamtkosten 2.250,00€ zzgl Mwst. inkl. Seminargetränken und Gebäck, etc. (Nervennahrung☺) und in einer kleinen Seminargruppe mit ca. 4 bis 6 Teilnehmern.

Sie erhalten

- a) umfangreiche Handouts, Skriptmaterial zum Nachlesen
- b) eine detaillierte Seminar-Flipchartdokumentation aller in der Trainer-Qualifizierung behandelten und dargestellten Themen
- c) Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung zum Trainer im Bereich “Akquisition“

Verpflegung und eventuell anfallende Reise- oder Übernachtungskosten sind in allen Modulen der Trainer-Qualifizierung nicht inbegriffen.

Empfehlung: planen Sie bitte für Ihre individuelle Vor- und Nachbereitung der Workshop-Tage genügend Zeit ein.

Nehmen Sie einfach den Kontakt zu uns auf!

Wir sind für Sie da und beraten Sie gern!

Mira Berger

Ohlenstedter Quellseen im Februar 2024